



Stig Oddershede
Kommunikationschef

Rekord i omsætning og resultat

DLF-koncernen leverede et rekordstort driftsresultat for regnskabsåret 2017/18. Såvel koncernomsætningen som EBIT-resultatet blev det største i koncernens historie, hvor købet af MariboHilleshög bidrog til såvel stigende omsætning som resultat



” Vi har haft en bekymring for vores høst i 2018 og 2019. Frøhøsten i 2018 har været nogenlunde, og med god opbakning fra avlerne, til at erstatte tabte udlægsmarker med genhøst, er vi fortrøstningsfulde i forhold til også at have frø på hylderne til høst 2019, så vi kan betjene kunderne ”

Koncernomsætningen blev 4,325 mia. kr. i 2017/18, hvilket er en fremgang på 800 mio. kr. i forhold til sidste sæson. Købet af MariboHilleshög, DLF Moore Seed i Canada samt en organisk vækst på godt tre pct. som blandt andet kommer fra grøntsagsfrø- og olierapsforretningen, har bidraget væsentligt til omsætningsfremgangen. EBIT-resultatet udgjorde 248 mio. kr. og årets koncernresultat efter skat blev på 184,5 mio. kr. – en fremgang på 15 pct.

Under regnskabsberetningen kommenterede adm. direktør Truels Damsgaard på de elementer, der har haft betydning for resultater, hvoraf vi her bringer et uddrag.

”Vi har flyttet DLF en del i det forgangne år. Vi har lagt godt 20 pct. på top-linjen, og det er jo dejligt, når noget af det dribler ned på bund-linjen. Vores EBIT-resultat på 248 mio. kr. reflekterer også en bedre indtjening foranlediget af det højere aktivitetsniveau. Roefrøene har gjort det godt og indtjeningen fra grøntsagsfrø har været rigtig flot, ligesom vi har haft et rigtig godt år i Nordamerika.”

Stabile markedsforhold og stigende priser

”Vi har reduceret vores varelagre i DLF de seneste tre år, og derfor har vi haft relativt stabile markedsforhold i denne sæson med priser, der er steget en smule. Vores avlerbase har bakket op om en stram produktionsstyring; dog er høstarealet til høst 18 og især 19 noget større end de senere år, og vi er nu oppe på en pæn stor kløver- og græsfrøproduktion i Danmark igen. Vi har i gennemsnit leveret en bruttoudbetaling på godt 14.000 kr. pr. ha til frøavlerne,” fortalte Truels Damsgaard.

God start i roefrø-forretningen

”I MariboHilleshög er vi lykkedes med at få samlet ledelsesteamet under direktør Niels Mikkelsens meget kompetente ledelse, så de godt 300 medarbejdere nu arbejder i samme retning. Det har frigjort en masse energi i det stærke og kompetente roe-team, der nu har

fået én klar opgave, nemlig at sælge frø. Rapporteringen via Navision-plattformen er også på plads, og vi er rigtig glade for den gode start i vores nye forretningsenhed,” oplyste Truels Damsgaard.

Stærk distributør i USA

”Vi har i et stykke tid været på udkig efter noget, der kunne styrke vores distributionsplatform i USA, og vi tror, at La Crosse Seed, som den største regionale distributør af foder- og plænegræs i Midt-vesten i USA, er et godt svar på det. Virksomheden har en dygtig ledelse, og de kommer fremover til også at sælge DLF-sorter,” sagde Damsgaard.

Planteforædlingen lover godt for fremtiden

Truels Damsgaard kommenterede også på forskning og udvikling: ”Vi bruger mange penge på planteforædling, så derfor er det også dejligt, når vi i England eksempelvis er lykkedes med at få nogle topsorter af foderrajgræs på den anbefalede sortliste. Det lover godt for fremtiden i Holland, der er et udpræget kvalitetsmarked, at vi har fem ud af ti topsorter på listerne i foderrajgræs.”

DLF frø-leverandør til verdens største fodbold-event

Truels Damsgaard fortalte, at DLF igen i 2018 leverede frø til fodbold-VM.

”Det er faktisk ikke en selvfølge, som nogle måske tror. Der ligger et kæmpestort benarbejde i at få disse ordrer hevet hjem. Vi har haft de rigtige sorter, og der har været en tæt dialog mellem vores dygtige product managers, de rådgivende plæneeksperter og lokale groundsmen. Resultatet var, at de fleste af kampene, inklusiv finalen i Moskva, blev spillet på danske græs”. 🌱

Årsrapport med regnskab kan læses på www.dlf.dk